



# Osavuosisikatsaus Q2 2021

16.7.2021

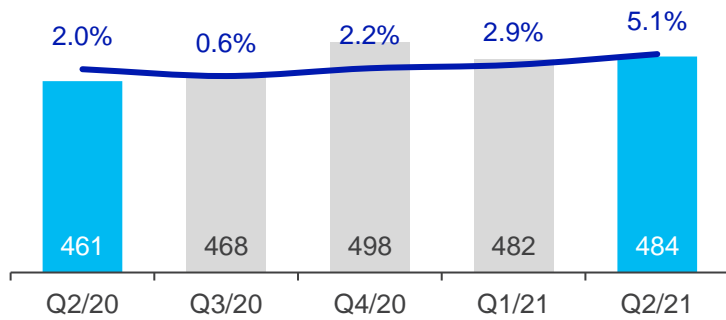
## Q2 2021 keskeiset tapahtumat

- Hyvä kehitys jatkui
- Liikevaihto kasvoi 5 %
- Vertailukeloinen käyttökate kasvoi 2 %
- Mobiilin palveluliikevaihto kasvoi 4,1 % YoY
- Post-paid –liittymien vaihtuvuus samalla tasolla, 18,3 % (18,3 % Q1:lla)
- Post-paid –liittymien kanta kasvoi +36 700, josta M2M/IoT-liittymät 30 800
- Kiinteän laajakaista kanta laski 5 100:lla
- 5G etenee vahvasti, Elisan verkko kattaa yli 50 % suomalaista yli 110:lla paikkakunnalla
  - Uusien 5G-asiakkaiden laskutus kasvaa keskimääri yli 3 eurolla kuukaudessa

# Hyvä kehitys jatkui

## Liikevaihto

● Liikevaihto, milj. € — Vuosikasvu,%

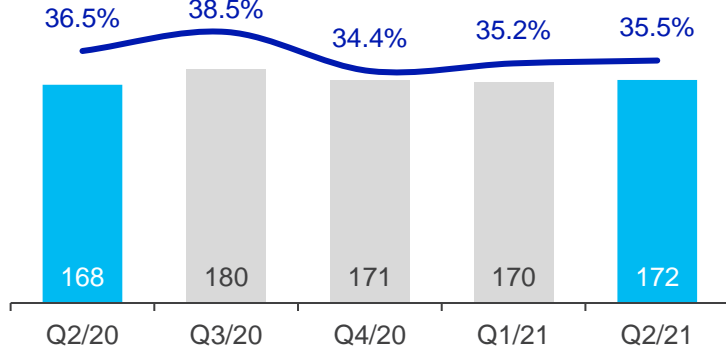


### Kasvua

- Yritysosto ja yhteistyö
- Mobiilipalvelut
- Kotimaiset digitaaliset palvelut
- Laitemyynti

## Käyttökate<sup>1)</sup>

● Käyttökate, milj. € — Käyttökate-%

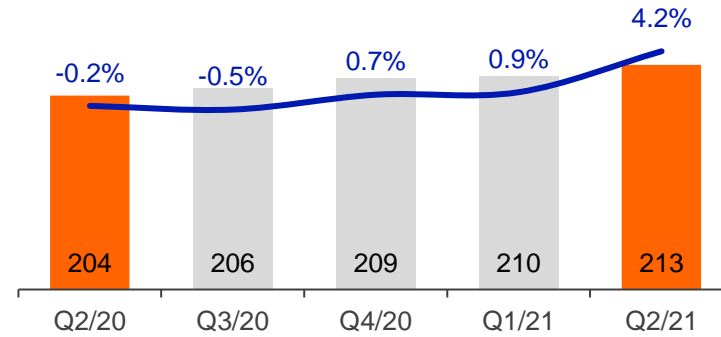


- Liikevaihdon kasvu
- Tehostamistoimenpiteet

1) Vertailukelpoinen

## Mobiilin palveluliikevaihto

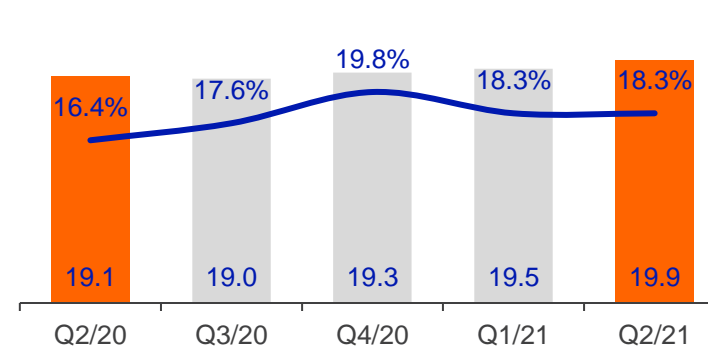
● Palveluliikevaihto, milj. € — Vuosikasvu,%



- Nopeampien liittymien myynti
- Tuotemuutokset

## ARPU ja churn<sup>2)</sup>

● Post-paid ARPU, € — Post-paid churn,%



- Kampanjointi jatkuu
- Kilpailu kireää

2) Suomi, churn vuositasolla

# Kasvua henkilöasiakassegmentissä, käänne parempaan yritysasiakassegmentissä

## Henkilöasiakkaat

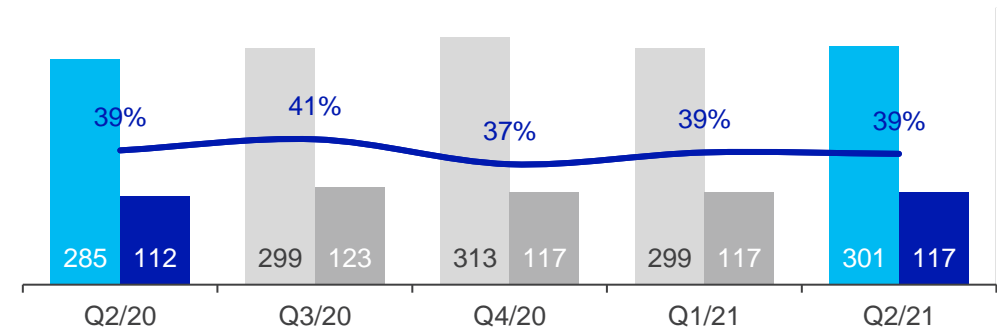
Liikevaihto +6 %

- + Mobiilipalvelut
- + Elisa Viihde Viaplay yhtistyö
- + Elisa Viihteen palvelut
- + Laitemyynti
- Perinteiset kiinteän verkon palvelut

Käyttökate +5 %

## Liikevaihto ja käyttökate<sup>1)</sup>

● Liikevaihto, milj. € ● Käyttökate, milj. € — Käyttökate-%



## Yritysasiakkaat

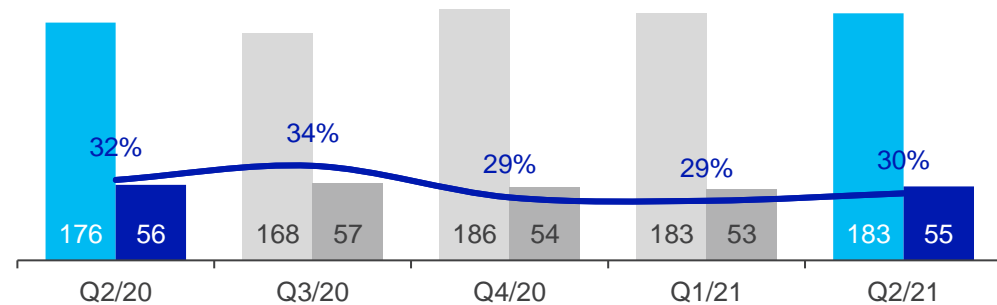
Liikevaihto +4 %

- + camLine -yritysosto
- + Kotimaiset digitaaliset palvelut
- + Laitemyynti
- Perinteiset kiinteän verkon palvelut
- Muut kiinteän verkon palvelut

Käyttökate -2 %

## Liikevaihto ja käyttökate<sup>1)</sup>

● Liikevaihto, milj. € ● Käyttökate, milj. € — Käyttökate-%



# Strategian toteutus

## *Digitalisaatiolla kestävä tulevaisuus*

Lisäämme mobiilin ja kiinteän verkon palveluiden liikevaihtoa

Kasvatamme digitaalisten palveluiden liiketoimintaa

Parannamme tehokkuutta ja laatua

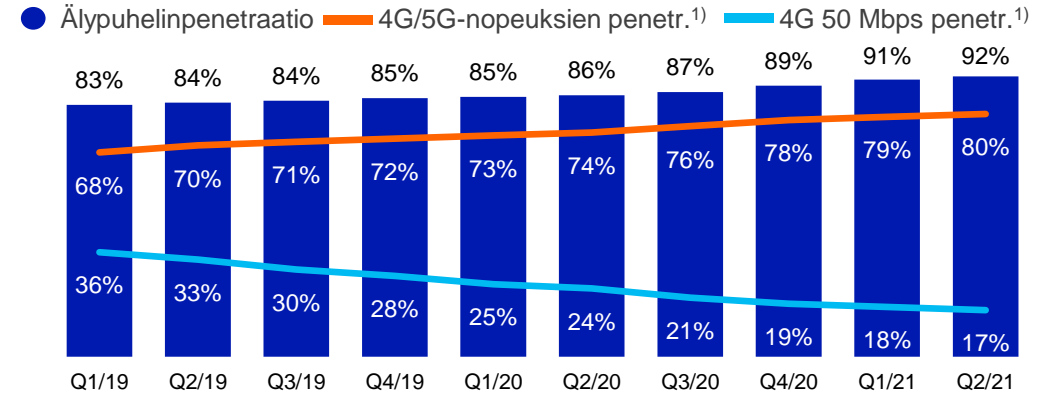


# Nopeampien liittymien myynti jatkuu 5G:n vetämänä

## Älypuhelinpenetraatio kasvaa

- 92 % asiakkaista käyttää älypuhelimia
  - 10 % (Q1: 7 %) älypuhelimista 5G-puhelimia
- 80 % (74 %) puheliittymistä 4G- tai 5G-nopeuksissa
  - Ylösmyynti nopeampiin liittymiin jatkuu

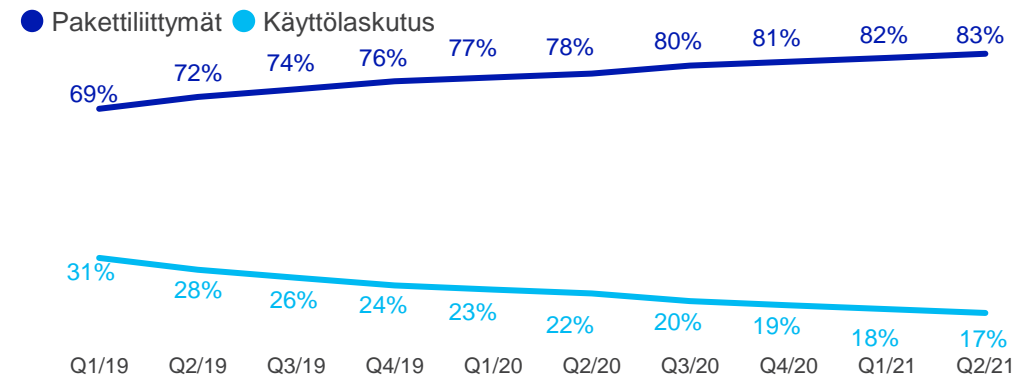
## Älypuhelin ja 4G/5G-nopeuksien penetraatio,%



## Pakettiliittymien osuus kasvaa

- 83 % puheliittymistä<sup>1)</sup> kiinteän kuukausimaksun rajoittamattomia datapaketteja
- Vahva kysyntä rajattomille liittymille jatkuu
  - Elisan asiakkaat roamaavat kotimaan hinnoin EU- ja EEA-maissa

## Puheliittymien<sup>1)</sup> jakauma



1) Post-paid liittymät Suomessa



# Elisa on 5G-johtaja

- Elisan 5G-johtajuus jatkui ja verkko on Suomen kattavin
  - Saatavilla yli 110 paikkakunnalla, väestöpeitto yli 50 % ja suurimmissa kaupungeissa jopa 90 %
  - 5G:n asiakaskysyntä jatkui hyvänä, uuden 5G-asiakkaan kuukausilaskutus kasvaa keskimäärin yli 3 euroa
- Elisa pilotoi ensimmäisenä pohjoismaissa itsenäistä (standalone) 5G-verkkoa kaupallisessa verkossa
- Elisa on toimittanut 5G-privaattiverkot mm. Porin ja HaminaKotkan satamiin
  - Privaattiverkossa yritykset pääsevät kehittämään entistä edistyksellisempiä palveluita muun muassa teollisuuden ja logistiikan tarpeisiin



# Digitaalisten palvelujen laajentuminen jatkui

## Kotimaan digitaaliset palvelut

- Kaksi uutta Elisa Viihteen alkuperäissarjaa julkaistu menestyksellisesti: *Mädät omenat* ja *Häräntappoase* nousivat julkaisukauden katsotuimmiksi sarjoiksi
- IT Palveluissa vahva myynnin kasvu
  - Esimerkiksi Google Cloud Platform –toimitukset kasvoivat

## Kansainväliset digitaaliset palvelut

- Ennätyksellinen Q2 camLinella laskutettavissa palveluissa ja CalcuQuotella asiakashankinnassa Euroopassa
  - Ensimmäinen 3DVisualizr myyty SedAptan asiakaskantaan
- Uusien yritysostomahdollisuuksien aktiivinen kartoitus kansainvälisissä digitaalisissa palveluissa jatkuu



# Näkymät ja ohjeistus vuodelle 2021

Epävarmuus makrotaloussympäristössä vallitsee yhä. Kilpailutilanne Suomessa jatkuu haasteellisena.

- Liikevaihto hieman parempi kuin 2020
- Vertailukelpoinen käyttökate edellisen vuoden tasolla tai hieman parempi
- Käyttöomaisuusinvestoinnit\* enintään 12 % liikevaihdosta

\* Ilman IFRS 16, sekä investointeja osakkeisiin ja lisensseihin

# Taloudellinen katsaus

OSAVUOSIKATSAUS Q2 2021

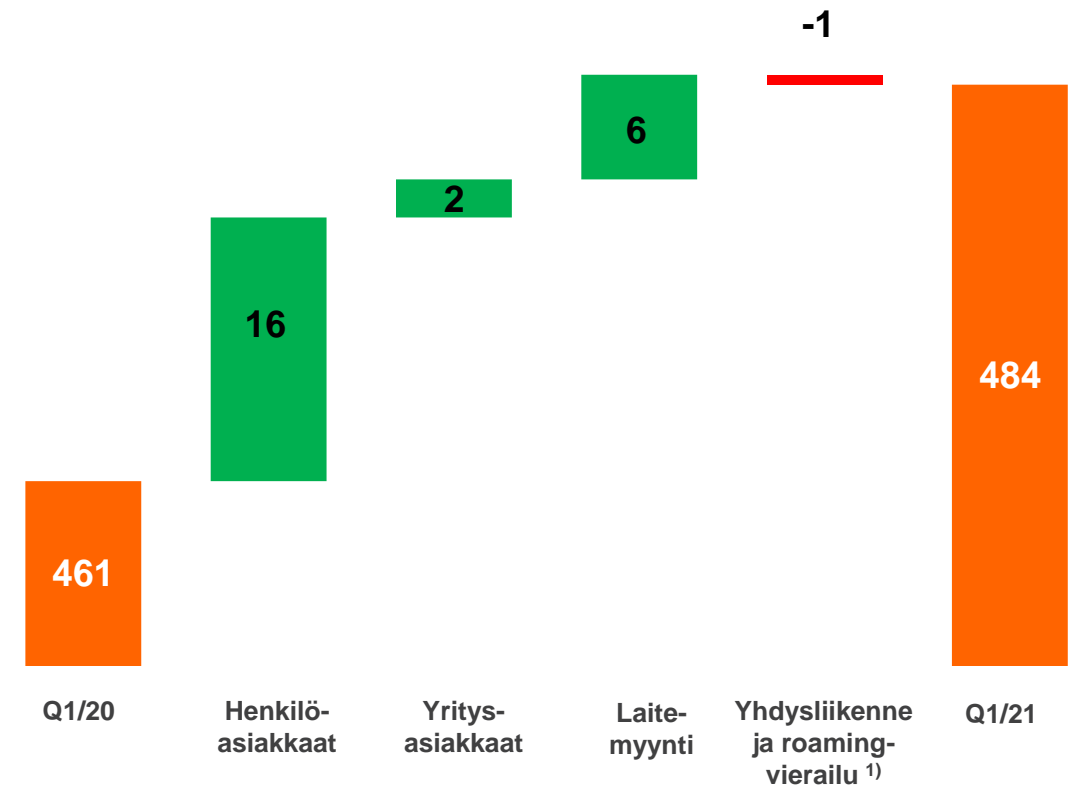
# Liikevaihto ja tulos kasvussa

Miljoonaa euroa <sup>1)</sup>	Q2/21	Q2/20	Muutos	%
<b>Liikevaihto</b>	<b>484</b>	<b>461</b>	<b>23,5</b>	<b>5,1 %</b>
Liiketoiminnan muut tuotot	3	1	2,4	379,8 %
Materiaalit ja palvelut	-181	-167	-14,3	8,6 %
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut <sup>2)</sup>	-99	-82	-16,9	20,7 %
Liiketoiminnan muut kulut	-41	-45	3,2	-7,1 %
<b>Käyttökate</b>	<b>172</b>	<b>168</b>	<b>3,7</b>	<b>2,2 %</b>
<i>Käyttökate-%</i>	<i>35,5 %</i>	<i>36,5 %</i>		
Poistot ja arvonalentumiset	-67	-67	0,8	-1,1 %
<b>Liikevoitto</b>	<b>105</b>	<b>101</b>	<b>4,5</b>	<b>4,4 %</b>
<i>Liikevoitto-%</i>	<i>21,8 %</i>	<i>21,9 %</i>		
Rahoituskulut, netto	-3	-4	1,2	
<b>Tulos ennen veroja</b>	<b>102</b>	<b>97</b>	<b>5,7</b>	<b>5,9 %</b>
<b>Tilikauden tulos</b>	<b>84</b>	<b>79</b>	<b>4,7</b>	<b>6,0 %</b>
<b>Tulos per osake (EUR)</b>	<b>0,52</b>	<b>0,49</b>	<b>0,03</b>	<b>5,9 %</b>

1) Vertailukelpoisinluvuin. Muutos on laskettu tarkoin luvuin ennen pyöristystä

2) Sisältää 6 milj. euroa uudelleenjärjestelykuluja

## Q2 2021 Liikevaihdon vuosimuutos 24 miljoonaa euroa



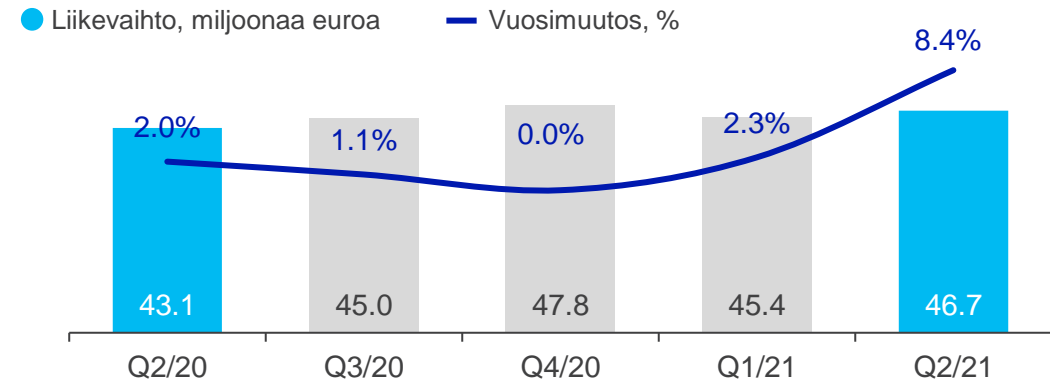
<sup>1)</sup> Mobiili- ja kiinteä yhdysliikenne

# Vahvaa kasvua Virossa

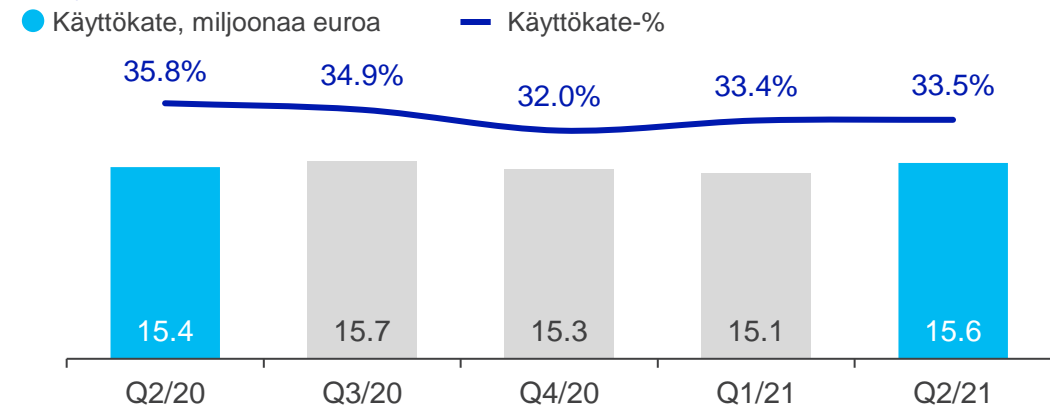
- Liikevaihto ja käyttökate paranivat

- Liikevaihto +8,4 %
  - Laitemyynti
  - Kiinteän ja mobiilin palvelut
- Käyttökate +1,4 %
- Mobiili post-paid liittymät +10 300, pre-paid -2 900
- Asiakasvaihtuvuus 8,5 % (10,5 Q1)

## Liikevaihto



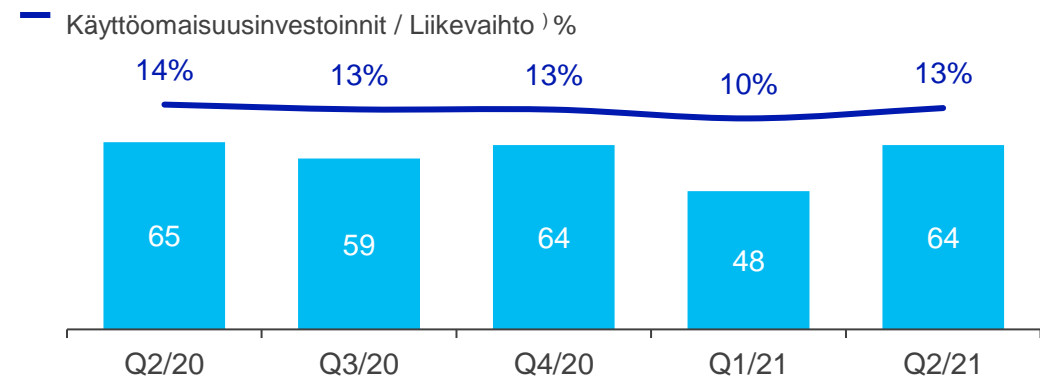
## Käyttökate



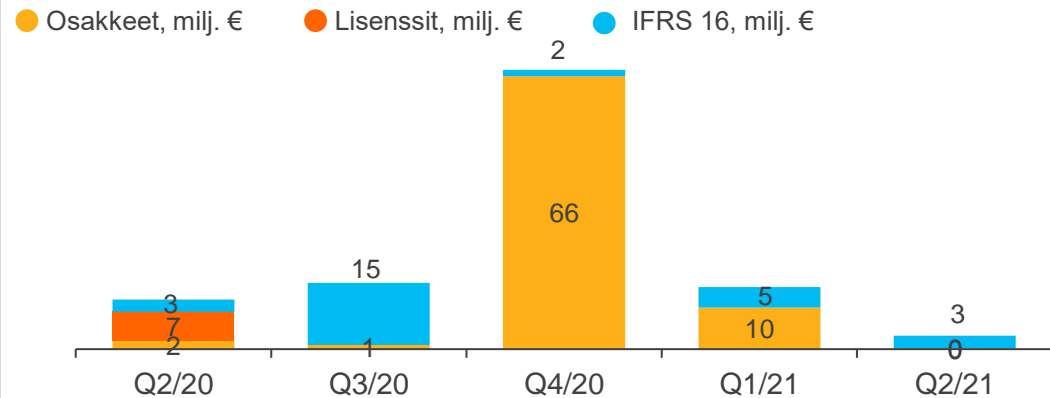
# Käyttöomaisuusinvestoinnit ohjeistuksen mukaiset

- Investoinnit 67 milj. € (75), ilman lisenssejä ja vuokravastuita 64 milj. € (65)
  - Henkilöasiakkaat 42 milj. € (49)
  - Yritysasiakkaat 25 milj. € (26)
- H1 investoinnit ilman lisenssejä ja vuokravastuita 112 milj. € (113)
  - H1 investoinnit 11,6 % liikevaihdosta
- Keskeiset investointikohteet
  - 5G ja 4G-verkon kapasiteetin ja peiton lisääminen
  - Muut verkko- ja IT-investoinnit

Käyttöomaisuusinvestoinnit miljoonaa euroa<sup>1)</sup>



Osakkeet, lisenssit ja vuokrasopimukset (IFRS 16)

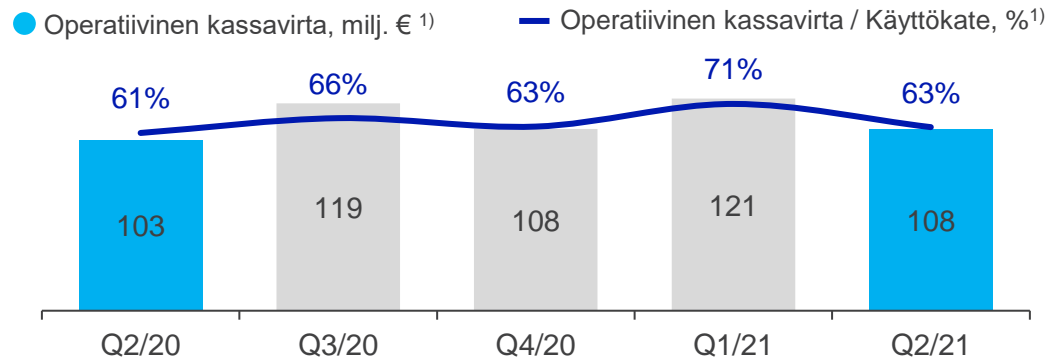


<sup>1)</sup> Investoinnit ilman osakkeita, liiketoiminnan hankintoja, lisenssimaksuja ja vuokrasopimuksia (IFRS 16)

# Vahva kassavirta

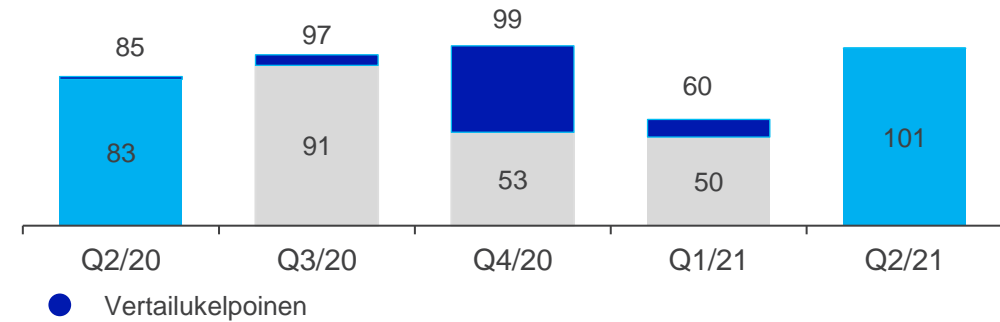
- Q2 kassavirta 101 milj. € (73)
- Vertailukelpoinen kassavirta 101 milj. € (85)
  - + Nettokäyttöpääoman muutos, alhaisemmat varastot ja suuremmat ostovelat
  - Suuremmat maksetut verot
  - Alhaisempi raportoitu käyttökate
- H1 vertailukelp. kassavirta 161 milj. € (158)

## Kassavirtakonversio

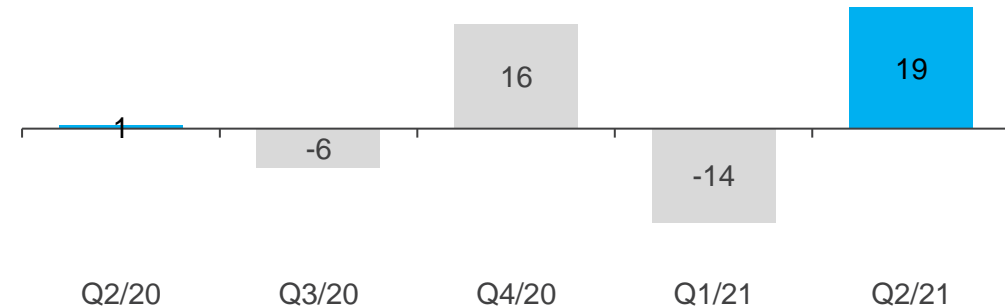


1) Vertailukelpoinen käyttökate, investoinnit ilman osake- ja lisenssi-investointeja sekä vuokrasopimuksia (IFRS 16)

## Kassavirta ja vertailukelpoinen kassavirta, milj. €



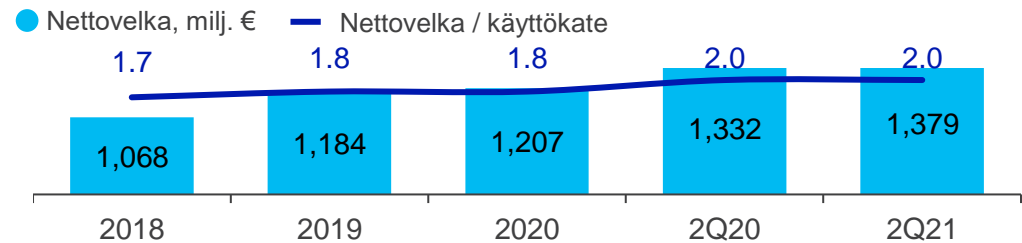
## Nettokäyttöpääoman muutos, milj. €



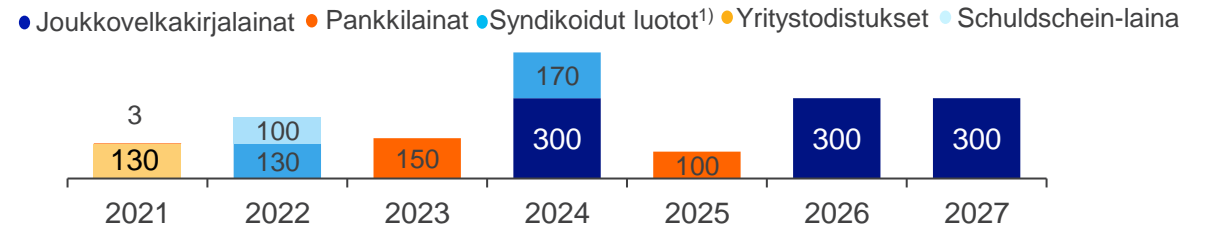
# Tehokas pääomarakenne ja hyvä pääoman tuotto

- Pääomarakenne tavoitteen mukainen
  - Nettovelka / käyttökate 2,0x (tavoite 1.5–2x)
  - Omavaraisuusaste 35,8 % (tavoite >35 %)
- Pääoman tuotot hyvällä tasolla
  - Tehokas pääomarakenne
- Keskimääräinen korkokulu alle 1 %

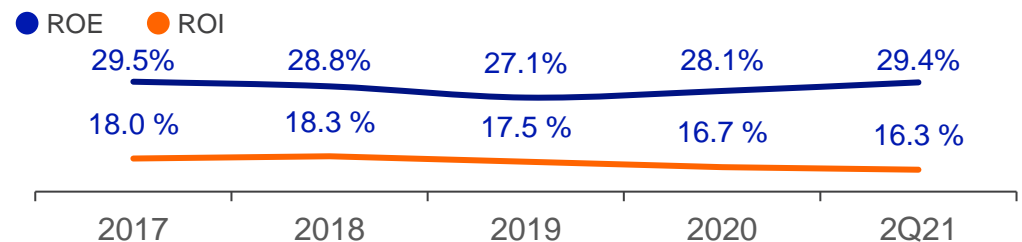
## Nettovelka



## Eräntymiset 31.3.2021, milj. €



## Pääoman tuotot <sup>2)</sup>



<sup>1)</sup> Syndikoidut luotot ovat täysin nostamatta

<sup>2)</sup> Vertailukelpoiset, 2017 ilman Comptelin osakkeiden myyntiä